

Binnen uw bedrijf wilt u zich vooral bezig houden met de toekomst. U bent er voor de kernzaken en niet voor randzaken. Zoals bijvoorbeeld energie. Dan is het prettig als u weet dat uw energie in goede handen is. Uw energie is er wanneer u het nodig heeft, u heeft een product dat past bij uw verbruik én u krijgt de beste prijs van uw leverancier. Energie zoals u dat wilt en waarop u kunt vertrouwen. Maar hoe krijgt u dit voor elkaar op een manier dat het u weinig tijd kost? Daar zijn verschillende oplossingen voor. Wij vertellen u daar graag meer over.

Wilt u weten wat er speelt op de energiemarkt, maar ook meer lezen over energie-oplossingen voor bedrijven die graag zekerheid willen voor langere termijn? In deze whitepaper geven we u kort en krachtig alle basisinformatie over de energiemarkt. Om uw energie slim in te kunnen kopen zijn drie zaken van onmisbaar belang: kennis van de energiemarkt, weten hoe uw energieprijzen zijn opgebouwd en kijken welk type energieproduct past bij uw verbruik. Deze whitepaper geeft u een handzaam overzicht van deze drie belangrijke factoren. Lees hem door en u heeft de nodige kennis om uw zakelijke energie slimmer in te kopen. Heeft u na het lezen van de whitepaper nog verdere vragen, neem dan contact met ons op. Wij helpen u graag verder!

Hoe werkt de energiemarkt?

Meer keuze voor u dankzij liberalisering

Tegenwoordig heeft u veel keuze op het gebied van energie. Zo kiest u het energieproduct dat bij uw bedrijf past, bij de energieleverancier van uw voorkeur. Dit is een gevolg van de liberalisering van de energiemarkt: een beslissing die in de jaren negentig door de Europese overheden is genomen. De energiebedrijven zijn toen geprivatiseerd, waardoor bedrijven en consumenten hun energie niet langer in konden kopen bij het overheidsbedrijf in hun eigen regio. Ineens moesten consumenten en bedrijven een keuze maken uit concurrerende aanbieders van energie. In Nederland zijn de energiebedrijven verplicht opgesplitst in een netwerkbedrijf en een energieleverancier. Enexis en Alliander zijn bijvoorbeeld regionale netwerkbedrijven. Voor Nederland als geheel is TenneT verantwoordelijk voor het elektriciteitsnetwerk en GTS voor het gasnetwerk. Daarnaast zijn er energieleveranciers zoals Nuon. Door de liberalisering van de markt zijn er meer energieleveranciers op de markt gekomen, die een breed scala aan producten bieden in een markt die steeds competitiever wordt.

Privatisering van energieleveranciers

Sinds de liberalisering van de markt worden energieleveranciers zoals Nuon niet meer gefinancierd door de overheid. In plaats daarvan zijn er aandeelhouders. Nuon werd in 2009 overgenomen door het Zweedse energiebedrijf Vattenfall, één van de grootste energiebedrijven in Europa en marktleider in Noordwest-Europa. Het bedrijf produceert, levert en distribueert energie.

Inkoop en verkoop van energie

Nuon koopt gas en elektriciteit in op de groothandelsmarkten. Op deze groothandelsmarkten sluit Nuon contracten af waarbij energie wordt afgenomen voor verschillende termijnen.. De markten bestaan uit deelmarkten die gekenmerkt worden door het type contract dat wordt aangeboden. We maken onderscheid tussen:

- **SPOTMARKT: dit noemen we ook wel de dagmarkt.**

Hier worden contracten gesloten voor energie die dezelfde of de volgende dag geleverd wordt.

- **Spotmarkt voor gas:** LEBA TTF
- **Spotmarkt voor elektriciteit:** APX

- **FORWARD MARKT: dit noemen we ook wel de termijnmarkt.**

Hier worden contracten gesloten tussen twee partijen voor de levering van elektriciteit of gas in de toekomst. De prijs wordt vooraf afgesproken voor bepaalde termijnen. Dit zijn zogenaamde future-contracten.

- **Markt voor futurecontracten aardgas:** ICE ENDEX TTF. TTF is een virtuele beurs voor aardgas in Nederland en staat voor Title Transfer Facility. Prijzen voor vaste termijnen (maand, kwartaal, jaar).
- **Markt voor futurecontracten elektriciteit:** ICE ENDEX. Prijzen voor vaste termijnen (maand, kwartaal, jaar).

Prijsopbouw energie

Nu u weet hoe de energiemarkt eruit ziet, is het tijd om een andere belangrijke factor voor het slim inkopen van energie uit te leggen: de energieprijis. Om te weten of u mogelijk kunt besparen op uw energierekening, is het van belang om te begrijpen uit welke onderdelen de energieprijis is opgebouwd. In deze paragraaf lichten we daarom de verschillende vaste en variabele onderdelen van die prijs toe. De variabele kosten zijn daarbij het meest interessant, omdat u daar als gebruiker van energie invloed op heeft. Het variabele deel van de prijs wordt bepaald door de marktprijs van energie, de profielopslag en onbalanskosten.

De vaste kosten van energie worden bepaald door de overheid en u heeft er als gebruiker geen invloed op. Denk hierbij bijvoorbeeld aan BTW en energiebelasting. Daarnaast wordt een deel van de prijs bepaald door netbeheerkosten die netbeheerders als GTS en TenneT in rekening brengen om gas en elektriciteit van de bron naar de klant te transporteren.



Variabele kosten

Zoals gezegd wordt het variabele deel van de energieprijis bepaald door de marktprijs van energie, de profielopslag en onbalanskosten. Omdat wij begrijpen dat u deze kosten zo laag mogelijk wilt houden, zetten we de drie variabele componenten voor u op een rij. En geven we u tips hoe u op deze kosten kunt besparen.

1. Marktprijs

De marktprijs is het grootste variabele deel van uw energierekening. Deze prijs stijgt en daalt onder invloed van verschillende factoren. Het moment waarop u uw energiecontract afsluit is dus van belang voor de prijs die u uiteindelijk betaalt. Hieronder vindt u de verschillende factoren die de prijsbeweging van elektriciteit en gas beïnvloeden.

- **Vraag en aanbod**

Terwijl vroeger de prijzen van gascontracten gebaseerd waren op de olieprijs, ontstaan de prijzen van zowel gas als elektriciteit tegenwoordig vooral door het spel van vraag en aanbod. Zo kan de bouw of sluiting van energiecentrales van invloed zijn op de marktprijs. Minder aanbod van energie leidt tot hogere prijzen. Meer aanbod dan vraag leidt tot lagere prijzen.

Wilt u op de hoogte blijven van de marktontwikkelingen?

Meld u dan aan voor ons wekelijkse [MarktRapport](#) of onze maandelijkse [MarktAnalyse video](#).

- **Weer**

Ook het weer heeft invloed op vraag en aanbod van energie. Bij koud weer is er meer vraag naar energie om bijvoorbeeld ruimtes te verwarmen. Bij warm weer is energie juist nodig om te koelen. Veel wind en zon kan er ook voor zorgen dat de prijs van elektriciteit daalt, omdat er dan veel aanbod in zonne- en windenergie is.

- **De prijs van CO2**

De uitstoot van CO2 heeft invloed op de prijs van energie. Gascentrales stoten minder CO2 uit dan kolencentrales. Energie opgewekt in een kolencentrale is dus in grotere mate afhankelijk van de prijs van CO2-uitstoot.

Timing is belangrijk bij het verkrijgen van een gunstige marktprijs. Nuon biedt verschillende producten die daarop inspelen. Denkt u bijvoorbeeld dat u goed kunt timen? Dan is een contract met een vaste prijs een goede optie. Wilt u altijd profiteren van de marktbevingen? Dan is een flexibele prijs beter geschikt. Onze [Markt Expertise Desk](#) kan u helpen bij het interpreteren van de markt. Zij zijn deskundig op het gebied van energie en weten hoe de markt werkt.

Besparen op de marktprijs?

De marktprijs bepaalt een aanzienlijk deel van uw energiefactuur. Hierop besparen kan u veel opleveren. U wilt er natuurlijk voor zorgen dat u profiteert van een gunstig tarief. En wij helpen u graag om de energieoplossing te vinden die bij uw bedrijf past.

2. Verbruiksprofiel

De manier waarop u energie afneemt gedurende een bepaalde periode vormt uw verbruiksprofiel. Gebruikt u veel stroom of gas tijdens piek- of daluren? Heeft u sterke pieken en dalen in uw verbruik of is uw verbruik gelijkmatig? Is uw verbruik voorspelbaar of juist niet? Uw verbruiksprofiel is een gemiddeld beeld dat uw energiebedrijf opstelt op basis van het verbruiksverleden van uw bedrijf. Hiermee kan een inschatting gemaakt worden van het toekomstig verbruik. Dit is van belang om de balans op het gas- of elektriciteitsnet te bewaken. Wanneer er ineens veel meer of minder elektriciteit of gas wordt verbruikt dan verwacht, ontstaat er onbalans op de markt. Dit moet gecompenseerd worden en brengt extra kosten met zich mee.

3. Onbalanskosten

Een klein onderdeel van uw energierekening bestaat uit onbalanskosten. Maar wat zijn onbalanskosten nu eigenlijk? Om het gas- en elektriciteitsnet stabiel te houden, is het nodig dat vraag en aanbod in balans zijn. Het is nog niet mogelijk om grote hoeveelheden gas en elektriciteit efficiënt op te slaan, waardoor het netwerk uit balans raakt op het moment dat er meer of minder vraag is dan het voor spelde aanbod. Dit brengt kosten met zich mee. Deze onbalanskosten worden uiteindelijk aan de eindgebruiker doorberekend, maar maken een klein onderdeel uit van uw totale energierekening.

Besparen op profielopslag?

Als u bewust bent van de manier waarop uw bedrijf energie verbruikt, kunt u ook invloed uitoefenen op uw energiefiel. Wanneer u bijvoorbeeld pieken en dalen in uw verbruik kunt voorkomen, dan zal dit uiteindelijk leiden tot een stabielere energieafname met minder uitschieters. En dat zorgt voor lagere profielkosten. Ook op uw verbruik van energie in dal- of piekuren heeft u invloed. Zo kunt u er bijvoorbeeld voor kiezen om computers en andere apparatuur 's nachts updates te laten draaien, waardoor u tijdens de piekuren overdag minder energie gebruikt. In het totaalplaatje is de profielopslag maar een klein onderdeel van uw energiefactuur.

Besparen op onbalanskosten?

Nuon neemt het onbalansrisico van klanten op zich door hier een vaste vergoeding voor te rekenen. Door het grote volume gas en elektriciteit dat we afnemen voor onze klanten, is de totale onbalans gemiddeld kleiner dan de onbalans per individuele klant. Zo houden we deze kosten zo laag mogelijk voor onze klanten.

Energie inkopen

Welke producten zijn er?

1. Een vaste prijs voor uw energie

Met een vaste prijs voor energie weet u precies waar u aan toe bent.

Uw energieleverancier zorgt voor een vaste prijs gedurende een door u gekozen contractduur. Of dit nou 1, 3 of 5 jaar is. Tijdens die periode weet u precies wat u betaalt. U loopt geen risico's en heeft geen omkijken naar uw energie zaken. Uw energie is gewoon goed geregeld. En dat is gemakkelijk. Kijk op onze website voor [meer informatie](#).

2. Een vaste prijs én profiteren van prijsdalingen

Wanneer u zekerheid wilt maar daarnaast ook graag profiteert van prijsdalingen op de markt, dan kan dat. Met een [HerPrijs product](#). Bij dit product nemen wij, zonder dat u daar extra voor betaalt, contact met u op wanneer de marktprijs daalt tijdens uw contractperiode. U kunt dan direct profiteren van een lagere prijs. Stijgende prijzen hebben géén invloed op uw contract. En dat is prettig. Want zo heeft u zekerheid én de mogelijkheid om tegen een aantrekkelijk tarief uw contract te verlengen. Een mooie oplossing, toch?

3. Flexibele prijs

Wanneer u kiest voor een contract met een [flexibele prijs](#), dan betaalt u de gemiddelde dagprijs van energie van die maand. De prijs die u betaalt, beweegt dus mee met de markt. Zolang u een contract heeft met een flexibele prijs, kunt u maandelijks opzeggen en overstappen. Als u dat wilt. Wanneer de prijs daalt tot een voor u aantrekkelijk punt, kunt u de prijs vastzetten. In dat geval loopt uw contract verder tegen deze vaste prijs, maar kunt u niet meer maandelijks opzeggen.

Ook verduurzamen?

Bij alle producten kunt u kiezen voor het vergroenen van uw contract door het inkopen van duurzame energie. Zo kunt u bijvoorbeeld kiezen voor NederlandseWind. Daarmee weet u zeker dat uw elektriciteit voor 100% wordt opgewekt door windmolens in Nederland. Daarmee voldoet u aan de CO₂ prestatieladder en draagt u bij aan MVO-doelstellingen van uw bedrijf. Naast NederlandseWind is er ook EuropeseWind.

Hoe bepaalt u de juiste strategie bij het inkopen van energie?

• Wat vindt u belangrijk?

Om te bepalen welk product het best bij u en uw bedrijf past, kijkt u naar wat u belangrijk vindt. Wilt u vooraf weten wat u betaalt? Hoeveel risico wilt u lopen? Wilt u de vrijheid om elke maand te kunnen opzeggen of niet? Heeft u tijd om de marktbeveging in de gaten te houden?

Wilt u vooral zekerheid en geen omkijken hebben naar uw energiezaken? Dan is een contract met een vaste prijs voor u een logische keuze. Maar vindt u het interessant om de markt in de gaten te houden en wilt u zeker weten dat u de actuele prijs betaalt en de vrijheid hebben om over te stappen? Dan is een contract met een flexibele prijs voor u de juiste keuze.

• Weten wat de markt doet.

Wanneer u kiest voor een product met een flexibele prijs, dan is het belangrijk om de energiemarkt in de gaten te houden. We begrijpen dat u geen tijd heeft om de markt zelf wekelijks te analyseren. Daarom schrijven wij het MarktRapport. Hierin houden we u wekelijks op de hoogte van de belangrijkste ontwikkelingen. Zo ziet u in grafieken hoe de prijzen van olie, kolen, elektriciteit en gas zich hebben ontwikkeld. Ook ziet u de langetermijntarieven van de gas- en elektriciteitsmarkten. Hierdoor krijgt u een goed beeld van de beweging van de markt over verloop van tijd en kunt u bepalen of u de prijs wilt vastzetten of juist niet.

• Neem de tijd, maar wacht niet te lang.

Wanneer u een vast energiecontract heeft, kunt u met een product als HerPrijs het juiste moment afwachten om uw verlenging tegen een gunstig tarief vast te zetten. Uw contactpersoon bij Nuon neemt contact met u op wanneer de prijzen dalen. Maar wilt u het juiste moment nog even afwachten? Dan kan dat natuurlijk. Helaas kunnen ook wij niet exact voorspellen hoe de energiemarkt zich ontwikkelt. Even wachten kan soms lonen, maar de prijzen kunnen ook weer gaan stijgen wanneer u te lang wacht.

Tip!

Extra: 3 x Slim besparen op energie

1. Matcht uw aansluiting bij uw verbruik?

Wist u dat u betaalt voor de zwaarte van uw gasaansluiting? Wanneer uw aansluiting een groter vermogen heeft dan uw bedrijf nodig heeft, betaalt u onnodig voor de extra capaciteit van uw gasaansluiting. Controleer daarom uw type gasaansluiting en neem contact op met uw accountmanager.

2. Energiebelasting: betaalt u het juiste belastingtarief?

Heeft u meerdere energieaansluitingen in één pand? Laat uw energieleverancier dan checken of deze al zijn samengevoegd. Door het samenvoegen van meerdere aansluitingen komt u namelijk uit op een hoger totaalverbruik en daardoor een lagere belasting per kWh (electriciteit) of m³ (gas).

3. Inzicht in energieslurpers

Inzicht in het energieverbruik van uw bedrijf vergroot u met een slimme meter. Een slimme meter geeft u een heldere kijk op uw verbruik waardoor u gericht actie kunt ondernemen om het energieverbruik te verminderen.

